



Мандахаа,  
  
Асуултаа явуулж байна. Эхний ээлжинд дараах асуултууд гарч бйана.  
Ер нь бид зарим асуултаа асууж чадахгүй байж магадгүй юм банйа. Учир нь   
бизнесийг тэр болгон дотор нь орж case бүрээр бүрэн мэдэхгүй болохоор.  
Иймд бизнес дүрэмээ бидэнд маш сайн нарийн гаргаж өгөх ёстой юм шиг   
байна.  
  
  
- Захиалгын төрөл нь дараах 3 байгаа энэ зөв үү? (0-No payment,   
1-Prepaid, 2-PostPaid)  
  
- Энэ 3-ийг алийг сонгосон үед бизнес нь яаж явагдах вэ? Ялгаа болон   
ялгааны функцүүд нь?  
  
- Мөн энэ төрөлөөс нь шалгаалаад бизнес validation нь ямар байх вэ? Энэ   
маш чухал байна. Validation гэдэг нь бизнес Rule шүү тэгэх ёстой, тэгэх   
ёсгүй гэсэн  
  
- Захиалгын сувагаас хамаарсан validation-ууд ямар байх вэ?  
- Урьдчилгаа бүртгэх эсэх. Урьдчилгааний дүн нь функциональ эсэх. Хэрэв   
функциональ бол энэ талаар Rule-ийг гаргаж өгнө үү

- Ямар үед зөвшөөрөх үйлдэл автоматаар хийгдэх вэ? Дээрх захиалгын   
төрөл тус дээр Rule-уудыг нь гаргаж авах  
  
- Ямар үед захиалга үүсгэх үед нь шууд зөвшөөрөх вэ? Rule?  
  
- Ямар үед Cancel автоматаар хийгдэх вэ? Ямар ямар нөхцөлүүд бүрдсэн   
үед? Rule?

- Ямар үед Expire автоматаар хийгдэх вэ? Ямар ямар нөхцөлүүд бүрдсэн   
үед? Rule?  
- Edit хийхэд ямар ямар мэдээллүүдийг нь ямар үед засах боломжтой   
байдаг вэ? Шалтгаантай нь хамт. Тэгж байж бизнесийг нь бүрэн ойлгох юм  
Х: Тухайн захиалгаар борлуулалт хийгдээгүй л бол бүх мэдээллийг нь засч болох юм биш үү? Харин борлуулалт хийгдсэн бол зөвхөн заасан талбаруудыг эрх бүхий хүн засдаг байх хэрэгтэй байх. Энийг захиалгын бүх мэдээллийг харж байгаа болъё.  
- Захиалгын төлөв ер нь зураг дээрхээр байхад болж байна  уу? өөр төлөв   
байхаар байна уу? Учир нь энэ нь тайлан мэдээ болон процессд шууд   
нөлөөлнө  
Х: Ер нь борлуулалт хийгээгүй байгаа үед төлөв хаанаас хаашаа ч засах боломжтой байна. Харин борлуулалт хийгдсэн бол гүйцэтгэл дутуу болон гүйцсэн 2-ийг ялгаж заасан төлөв байвал зүгээр байна.   
X: Би доорх байдлаар ойлгож хариуллаа.

- Захиалгын дагуу борлуулалт хийгдэх үед тал хийвэл захиалгыг яг ямар   
нөхцөл бүрдсэн үед захиалга бүрэн хэрэгжсэн гэж үзэх вэ?  
Х: Одоохондоо гүйцэтгэлийн үнийн дүн нь 100 хувиас багагүй үед хэрэгжсэн гэж үзье. Харин гүйцэтгэл дутуу үед эрх бүхий хэрэглэгч гараар хаая.  
- Validation хийх үү? учир нь цана 100 ш гэсэн байхад 101 ш борлуулж   
болохгүй ч гэдэг юм уу ямар нэгэн validation хийх эсэх?  
Х:         Дутуу авсан тохиолдолд: Үлдэгдлээр нь дараа үйлчилгээ авах, эсвэл зөрүүг нь харилцагчид буцааж шилжүүлдэг юм байна  
        Илүү авсан тохиолдолд: Хязгаартай төлбөрийн хэрэгслээр(төлбөрийн даалгавар, хязгаартай дараа төлбөрт, эрхийн бичиг, борлуулалтын гэрээ г.м) төлбөр хийж байгаа бол зөрүүг заавал газар дээр нь авна, хязгааргүй дараа төлбөртөөр хийж байгаа бол хамаагүй бичнэ.  
        Тааруулж авсан тохиолдолд: Захиалгыг биелсэнд тооцно.  
  
  
 0 - Due at service - Үйлчилгээ авахдаа төлбөрөө хийнэ. Захиалга дээр төлбөрийн асуудал байхгүй. Автоматаар баталгаажина.  
 1 – Paid order – Төлбөртэй захиалга / Гэрээт захиалга. Энэ нь урьдчилж төлбөрийг хийж захиалга хийгдэнэ. Урьчилгааны босогыг хангасан үед захиалга баталгаажина. Босго дүнгээ оруулна. Урьчдчилгаа дүнг мөн оруулна. Оруулах үед босго давбал автоматаар зөвшөөрнө.

Урьдчилгааны дүнг борлуулалтын дүнгийн зөрүүгээр харицлагч үйлчилгээ авсан дараа төлбөр хийнэ.

 2 – ???

Захиалга дээр гэрээний дугаарыг бүртгэнэ. Захиалга attachment –тай байдаг байна. Attachment-ийн төрөл дээр гэрээ гэж оруулъя.

Захиалгын дагуу борлуулалтын дүнг хөтөлж явна. Үүгээр дараа төлбөр хийх захилагын борлууллтын дүнгийн тоооцолд ашиглнаа.

Дүнгийн хязаартай байх. Үүнээс хэтрүүлж болохгүй байх ёстой. Дүн нь хязгааргүй байж болно.

Захилагыг гараар л зөвхөн cancel хийнэ. Урьдчилгаа хийчихсэн байхад cancel хийвэл яах вэ ? Яах ч үгүй юу?  
  
Захиалга нь баталгаажигдаагүй бол OrderStartDateTime + AcceptedDelayStart өнгөрсөн бол автоматаар Expire болгоно.

Захиалга нь баталгаажигдсан бол OrderEndDateTime + AcceptedDelayEnd өнгөрсөн бол автоматаар Expire болгоно.

Борлуулалт эхлээгүй үед өөрчлөх мэдээллийг Инфо тодорхойлно. Талбаруудаа тодорхойлно гэхдээ зөвхөн бизнес талбарууд [Info]

Борлуулалт эхэлсэн үед өөрчлөх боломжгүй байна.

Борлуулалт эхлээгүй л бол Expire-ийн тухай яригдана. Харин борлуулалт эхэлчихсэн тухайн захиалга гүйцэт болсон эсэх талаар яригдана.

Ямар үед 3-гүйцэтгэгдсэн төлөвт автоматаар орохыг Орхон гаргаж Мандахаар хянуулна.

3-гүйцэтгэгдсэн төлөвөөс буцаад 2 төлөв рүү гараар өөрчилөх боломжтой байна. Тухайн [буцаан нээх зөвшөөрөх хоногын тоо] дотор байвал боломжтой байна.

Захиалгын дагуу борлуулалт хийгдэхэд үлдэгдэл нь мөнгөн дүнгээр болон барааны ашиглалтын тоо 2 буурч үлдэгдэл хөтөлж явна. Гэхдээ тодохойгүй хугацаанд , тодорхойгүй дүнгээр хийх үед үүнийг хөтлөхгүй байна. Орхон  
Борлуулалтыг нь буцаахад тоог нь буцааж ахиулах эсэх

Захиалга дээр дүнгийн validation хийнэ, хийхгүй гэсэн талбар хөтөлдөг болъё.

Захиалга дээр барааны тоо ширэхийг validation хийнэ, хийхгүй гэсэн талбар хөтөлдөг болъё.

Validation хийхгүй гэвэл дүнг хөтлөхгүй, мөн шалгахгүй

Validation хийнэ гэвэл тоо ширхэг болон үнийн дүн дээр margin хийж түүгээр яг шалгадаг байя.  
Захиалга дээр доод дүн, болон доод барааны тоонуудыг оруулна. Тэгээд үүнийг validation хийнэ гэвэл нэг борлуулалт дээр шалгаад дутуу байвал бүртгэхгүй байна.  
  
  
- Нийт захиалгын дүн дээр хөнгөлөлт гэж оруулах эсэх? Оруулбал энэ нь   
цаашаа яаж боловсруулалт тооцоололд оролцох эсэх? Rule?  
Х: Оруулна. Тухайн захиалгын харилцагчид хамаарах хөнгөлөлт бодогдоно.  
- Бараануудыг тус бүрд нь тоо ширхэг болон үнийг нь өөрөөр оруулж болох   
эсэх  
Х: Тус бүрд нь тоо ширхэг оруулна. Харин үнэ нь батлагдсан үнээрээ л орно.  
- бараанууд тус бүрт нь хөнгөлөлт үзүүлж болох эсэх?  
Х: Хөнгөлөлт яаж бодогдох дүрмээрээ зохицуулъя.  
- Хэрэв энд хөнгөлөлт үзүүлчихвэл нөгөө үндсэн хөнгөлөлтийн дүрэмээр   
явах эсэх?  
   Хэрэв хөнгөлөлт оруулаагүй бол бас нөгөө үндсэн хөнгөлөлтийн дүрэмээр   
явах эсэх? Rule?  
Х: Ойлгосонгүй. Үндсэн хөнгөлөлтийн дүрэм гэж юу вэ?  
- Барааны үнийг яаж харуулах вэ? Учир нь бараа нь нэг өдөр өглөө, өдөр,   
орой гээд өөр өөр үнэтэй байхад яаж үнийг нь харуулж яаж хөнгөлөлтийг нь   
тооцох вэ? Учир нь захиалга нь тэр өдөр л гээд өгчихвөл аль цагийг нь   
мэдэхгүй байдал үүснэ  
Х: Цагаас хамааран ялгаатай үнэтэй тухайн бараа үйлчилгээг захиалгаа очиж авахаар захиалсан цагт нь хамаарах үнээр нь бодъё. Бусад бараан дээр шаардлагагүй.

Борлуулалтын нягтлантай ярилцаад хариу өгч байна.

1. Захиалга дээр барааны үнэ яаж харагдах вэ?

Цагаар, Өдрөөр, Өдрийн интервалаар байхад

Х: Өдрийн интервалтай үед хугацаагаар ялгаатай үнэ тус бүр дээр хямдрал нь тусгагдах юм байна шүү. Мөн үнэ тус бүр дээр ялгаатай хямдрал байх боломжтой байна. Хямдрал нь хувь болон дүнгээр байна.

2. Захиалгын хямдрал нь үндсэн хямдралын дүрэмээс хамаарайх эсэх.

Х: Үндсэн хямдралаасаа хамааруулъя.

Mandakh